加拿大市场

NHTGlobal

2022年平均总酬薪表

CANADA
加拿大

如何加入：

NHT Global 会员可以以下述理由加入：

- 出于个人消费目的以折扣价格购买产品
- 出售产品以赚取零售利润
- 建立关系网并支持计划亲自使用或销售产品的其他人

大部分加入我们的会员都是出于个人使用或仅获得折扣价格的目的。
此类会员占据加拿大活跃会员人数的39%，他们没有收到过任何 NHT Global 的报酬，也没有参与过任何业务建立活动。

收入机会：

- 通过以折扣价格购买NHT Global产品并从您的库存中进行零售
- 通过NHT Global零售购物车收获的零售（产品直接从 NHT Global 运送至您的零售客户或优惠顾客处）
- 通过建立关系网络并帮助购买NHT Global以进行零售或个人使用的其他人加入

注意：仅通过推荐无法获得收入。获得收入需要进行销售。

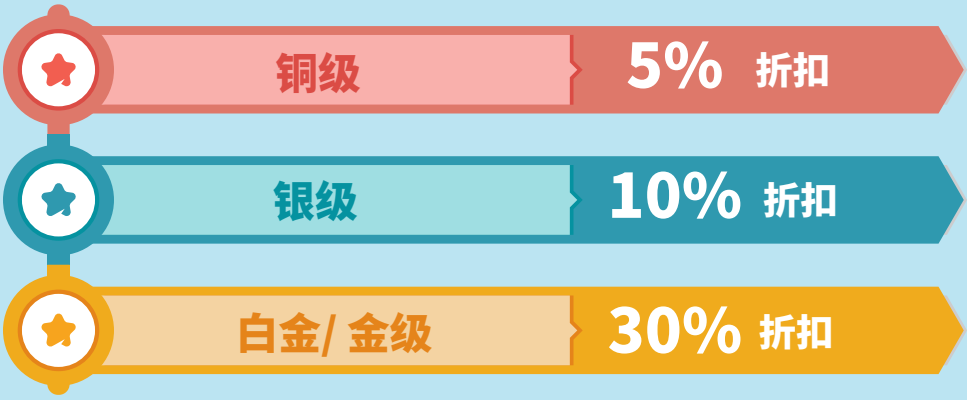
[1] Natural Health Trends 将活跃会员定义为在过去 12 个月内至少向公司购买过一份产品订单的会员。

更多有关业务的信息：

- 通过个人关系网向朋友和家人进行销售，这是大部分人开始自己 NHT Global 业务的方式——他们相信产品的价值和益处。向关系网推荐NHT Global产品能给他们带来一些额外收入。
- 会员们喜欢这种可自行选择工作时间和方式的自由与灵活性。
- 建立成功的NHT Global关系网需要时间和努力。
- 和其他所有业务一样，我们的会员中只有部分能够成功。
- 会员首次加入免费，且没有持续的产品购买要求。
- 优惠顾客可通过 NHT Global优惠客户计划以七五折价格购买产品。优惠客户无法参加 NHT Global佣金方案，也不得销售NHT Global产品、获得佣金或组建团队。

零售信息：

- 会员可以折扣价格购买NHT Global产品。
- 会员可将产品零售价格/批发价格之间的差价作为收入，同时会员在购买产品时所能享受的折扣将根据级别确定。
- 达成特定级别的会员将可享多种折扣。会员的级别取决于其所购买的产品量：



零售信息：

- 大多数会员可通过加入获得NHT Global产品的购买折扣，不过 NHT Global 也确实支付着行业最高的佣金之一。
- 2022 年，与 NHT Global 合作建立业务的加拿大活跃会员中有70%获得了佣金，另外30% 则没有获得任何形式的报酬。
- 在零售收入之外，从NHT Global处获得佣金的会员们的大致情况如下：

59% 59% 的人平均年度佣金为 $216美元

9% 9% 的人年度佣金收入在 $1,001 - $5000 美元之间，平均年度佣金为 $1,941美元

1% 1% 的人年度佣金收入在 $5,001 - $10,000 美元之间，平均年度佣金为 $6,593美元

3 3人年度佣金收入在 $10,001 - $25,000 美元之间

1 1人年度佣金收入在 $25,001 - $30,000 美元之间

2 低于1%，或2人年度佣金收入高于$100,000美元

注意：上述收入金额不包括分销商经营和推广其 NHT Global 业务时所产生的费用，这些费用的差别可能会十分巨大。在计算净收入时，分销商应将与业务有关的开支，例如样品、差旅费、培训、业务/办公用品、广告费、网络和电话等通讯服务费、活动相关开支、佣金相关开支及杂项开支计算在内。

额外信息：

- 如果产品未开封，则您可在购买日期后的一年内退货退款并注销自己的会员资格。如果订单在最初订购日期的 30（三十）天内取消，NHT Global 将为订单全额退款，但需减去运费和支付给分销商的佣金。如在订购日期的 30（三十）天后且 12（十二）个月内取消订单，NHT Global 将以不低于购买者原始净成本的90% 减去因销售退回产品而支付给分销商的运费和佣金的价格回购当前处于可重复使用和再次销售条件的商品。
- 请联系 member.compliance@nhtglobal.com 了解更多信息。